

El minuto NO inesperado

Elige a la persona imaginaria con quien vas a encontrarte y prepara tu discurso de un minuto.

Primer paso. Elige a quién

- ☐ Al **inversionista** que financiará tu proyecto.
- ☐ Al **director general** de la empresa de tus sueños en la que querrías trabajar.
- ☐ Al **cliente** que puede comprar un lote importante de los productos o servicios que ofreces.
- ☐ A tu **pareja perfecta**.

u otro: _____

Describe a la persona

Quién es, qué empresa o institución representa, de qué color es su ropa, cómo es su pelo, sus manos, sus zapatos. Si ya hiciste el ejercicio del cliente ideal, puedes usar ese perfil.

Describe el lugar

Dónde quieres encontrarle. Recuerda que en un minuto inesperado quieres conseguir una cita — si no tienes un lugar, usa el elevador.

Segundo paso. Revisa tu objetivo

Encontrar a _____

(inversionista, cliente, jefe, etc.)

y conseguir una cita para convencerle de _____

(financiar mi proyecto, contratarme, comprarme, conocerme, etc.)

Tercer paso. Rompe el hielo — este paso no se llena aquí: practica tu saludo frente al espejo. Tienes 7 segundos y unas 21 palabras para la primera impresión. Sé consciente de tu respiración, tu mirada, tu sonrisa, tus gestos, tu lenguaje corporal, tus hombros — y reajusta hasta sentir que te gustas.